

Vi på Falck Healthcare skapar tydliga resultat hos våra kunder genom att få människor att verka fullt ut. Vi erbjuder individ- och verksamhetsanpassade insatser som stärker närvaro och varaktigt sänker sjukfrånvaro. Våra kunder är arbetsgivare i olika branscher, försäkringsbolag och myndigheter. Idag hjälper vi ca 350 företag och organisationer och 300 000 medarbetare med att främja funktion i arbete.

Vi är 80 anställda och har kliniker i Stockholm, Göteborg och Malmö samt riksomfattande nätverk av medicinska mottagningar, psykologer, psykoterapeuter, naprapater, kiropraktorer och sjukgymnaster.

KEY ACCOUNT MANAGER

Till kontoret i Malmö söker vi nu en säljare med erfarenhet av komplex tjänsteförsäljning och projektledning med följande bakgrund:

Akademisk examen, gärna civilekonom eller motsvarande
Erfarenhet av komplex tjänsteförsäljning på högsta ledningsnivå
Erfarenhet av projektledning

Rollen som Key Account Manager innebär att du skall ansvara för att utveckla befintliga kunder och aktivt bearbeta nya. Du skall driva projekt som innehåller analys av kundens behov och koordinering av våra aktiviteter och kompetenser för att uppnå de resultat som kunden förväntar sig. Till din hjälp står våra samlade kompetenser av ytterst erfarna rehabkonsulter, läkare, psykologer m fl, alla med stark tro på vår förmåga att få människor att fungera i arbete.

Som person är du utpräglat affärs- och resultatinriktad. Du är analytisk och förstår de företagsekonomiska konsekvenserna av våra insatser. Du är bra på att organisera och prioritera dina aktiviteter effektivt och gillar att arbeta i ett högt tempo. Du är driven, har ett personligt engagemang i ditt arbete och åstadkommer resultat.

Om du är den person vi söker så skickar du ditt CV tillsammans med ett personligt brev till info@falckhealthcare.se.

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta försäljningschef Sofia Landström på 0771 50 50 80.



Falck
Healthcare